

RCI Banque

groupe RENAULT



- 01** CONTEXTE
- 02** RÉSULTATS 2014
- 03** PERSPECTIVES 2015
- 04** QUESTIONS/RÉPONSES



RÉSULTATS 2014

PERSPECTIVES 2015



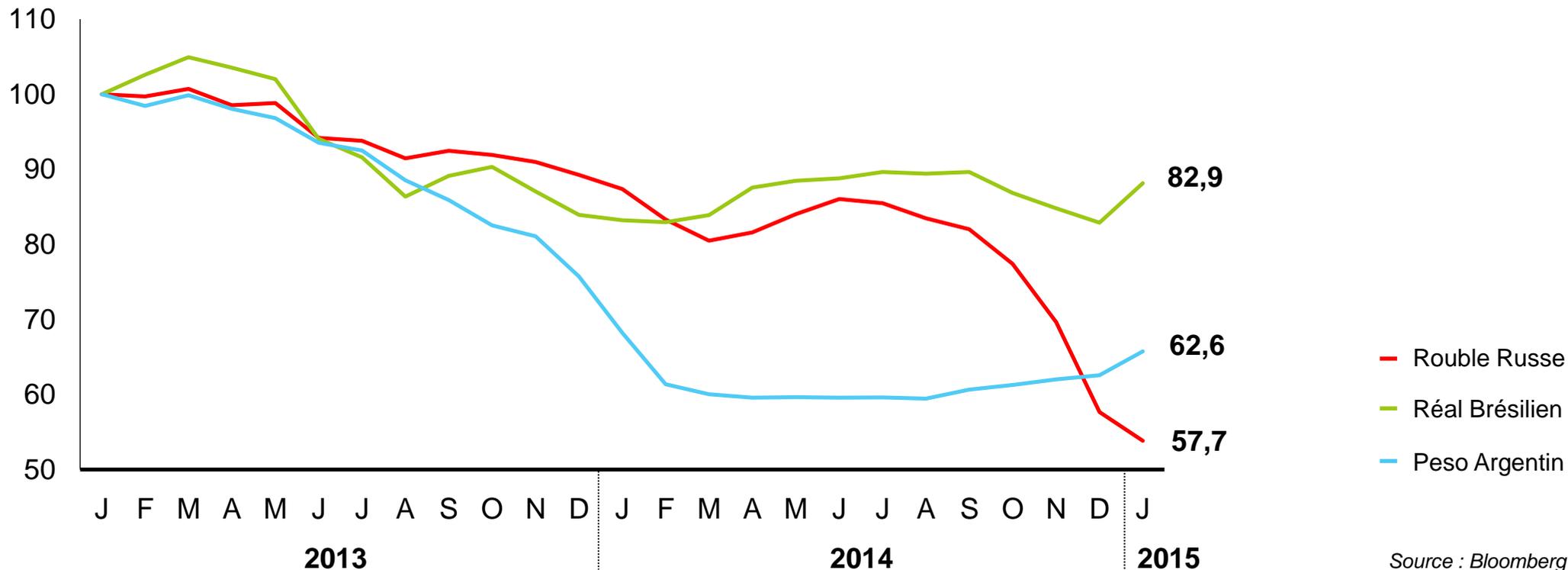
01

CONTEXTE



DE FORTES TENSIONS SUR LES MARCHÉS DES CHANGES

Évolution des devises par rapport à l'Euro (en base 100)

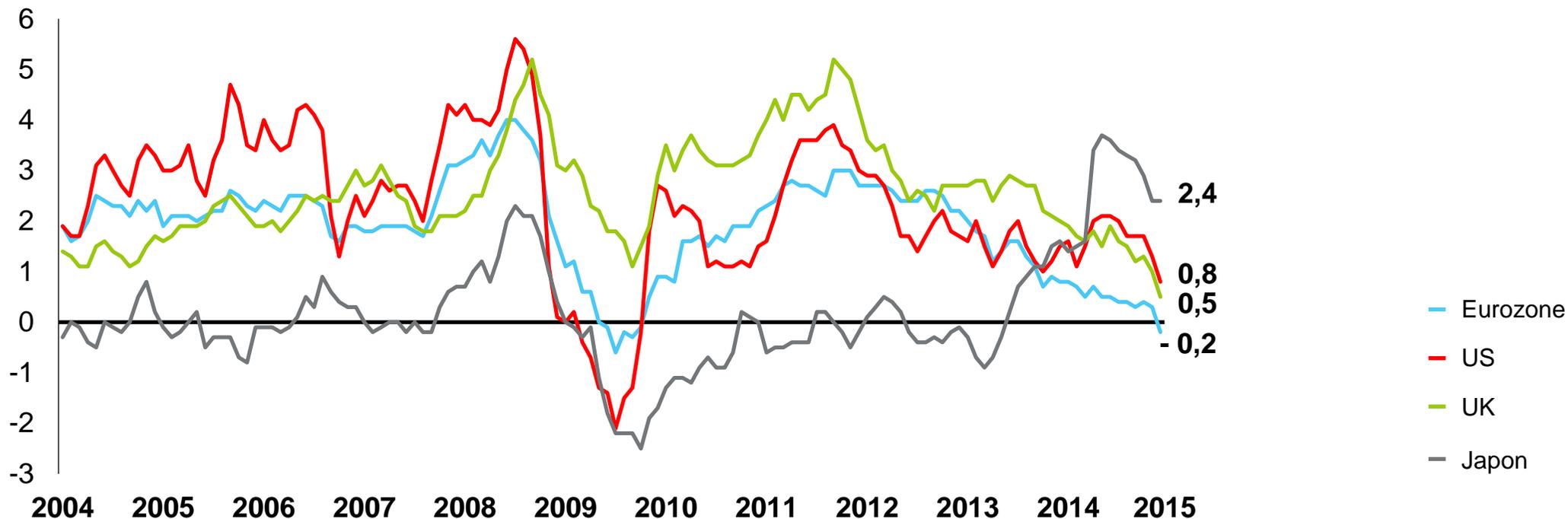


Source : Bloomberg



UN NIVEAU D'INFLATION AU PLUS BAS EN ZONE EURO

Taux d'inflation (en %)

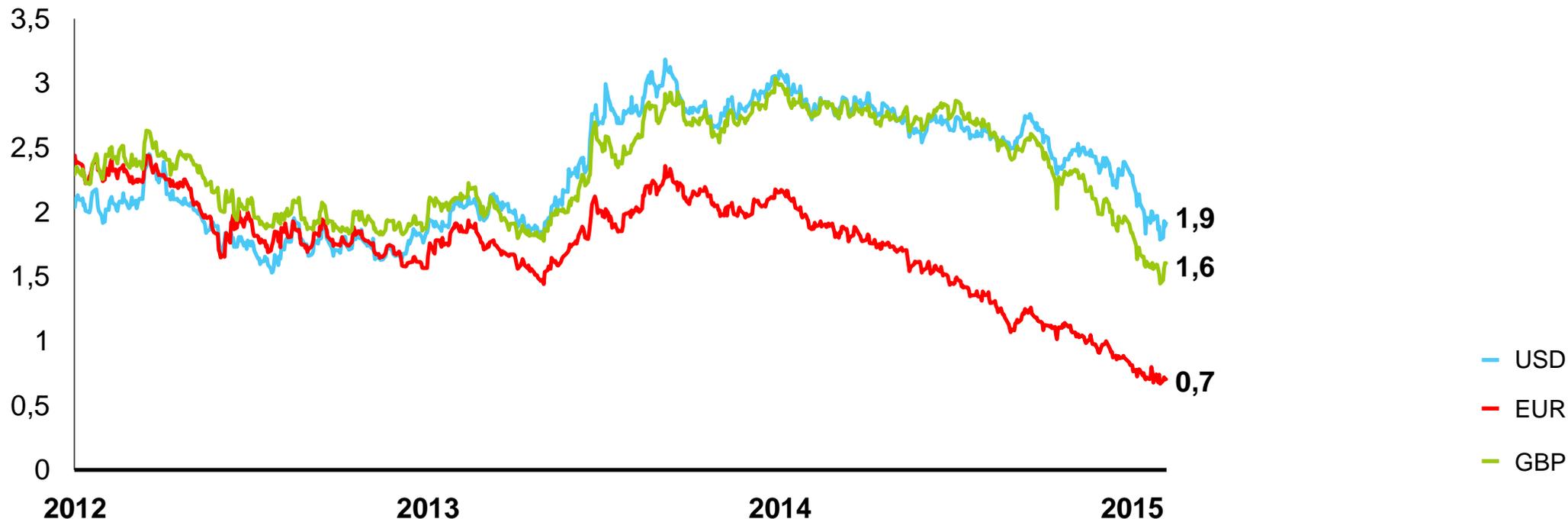


Source : Bloomberg



UN NIVEAU DE TAUX D'INTÉRÊT HISTORIQUEMENT BAS

Swap 10 ans (USD, GBP et EUR)



Source : Bloomberg



RCI BANQUE DISPOSE D'UN BILAN ROBUSTE

Évaluation par la BCE de la qualité des actifs de RCI Banque :

**PROCESSUS
DE GESTION
SOLIDES**

**NIVEAU
DE PROVISIONS
ADAPTÉ**

**CAPITALISATION APRÈS
STRESS TEST SUPÉRIEURE
AU SEUIL RÉGLEMENTAIRE***

** ratio de solvabilité à 9,1 % vs 5,5 %*



02

RÉSULTATS 2014

RÉSULTATS COMMERCIAUX
RÉSULTATS FINANCIERS



02

RÉSULTATS 2014

RÉSULTATS COMMERCIAUX

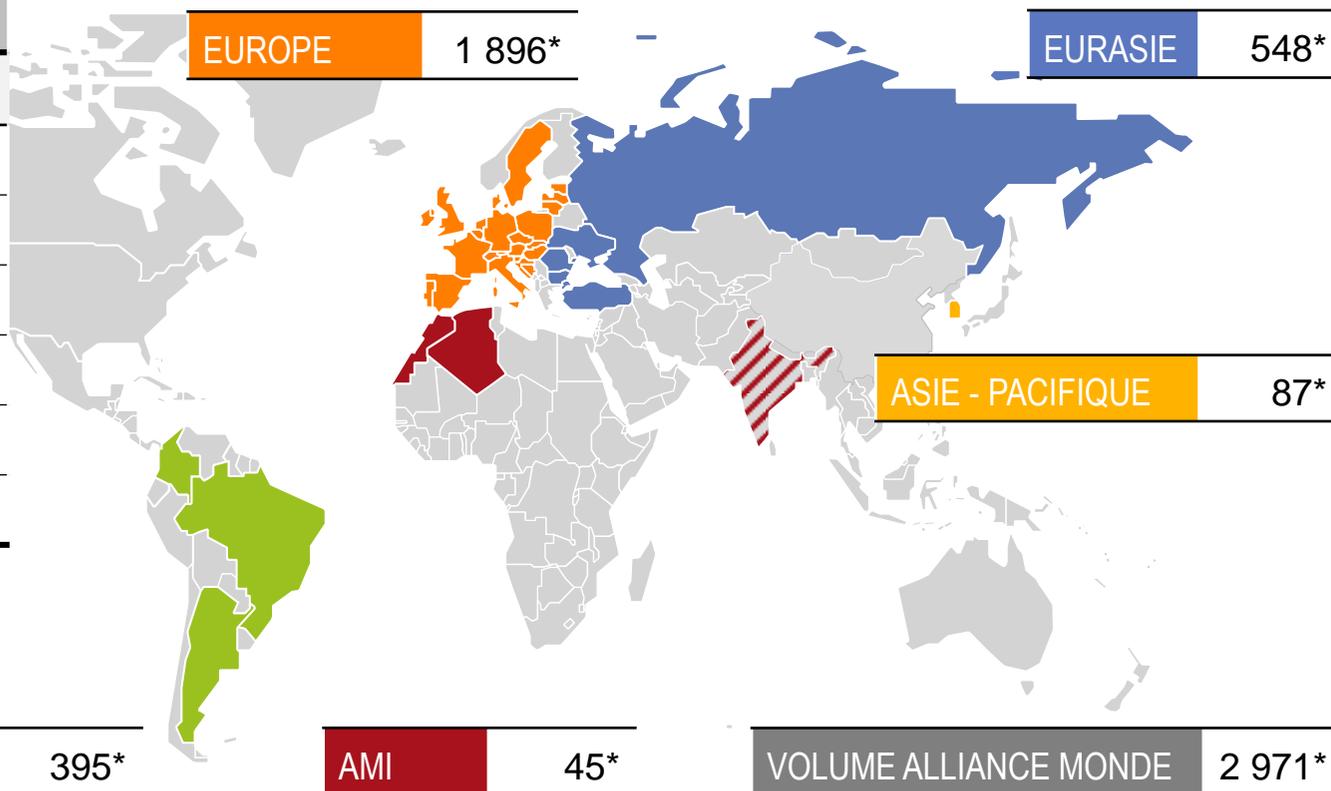
RÉSULTATS FINANCIERS



DES ÉVOLUTIONS TRÈS CONTRASTÉES SUR LES MARCHÉS AUTOMOBILES

VARIATIONS 2014 VS 2013

	MARCHÉ**	IMMATRICULATIONS
MONDE	-	+ 5,8 %
EUROPE	+ 5,8 %	+ 11,7 %
EURASIE	- 9,8 %	+ 1,8 %
AMI	+ 1,1 %	- 3,9 %
AMÉRIQUES	- 11,4 %	- 13,4 %
ASIE - PACIFIQUE	+ 7,8 %	+ 35,8 %



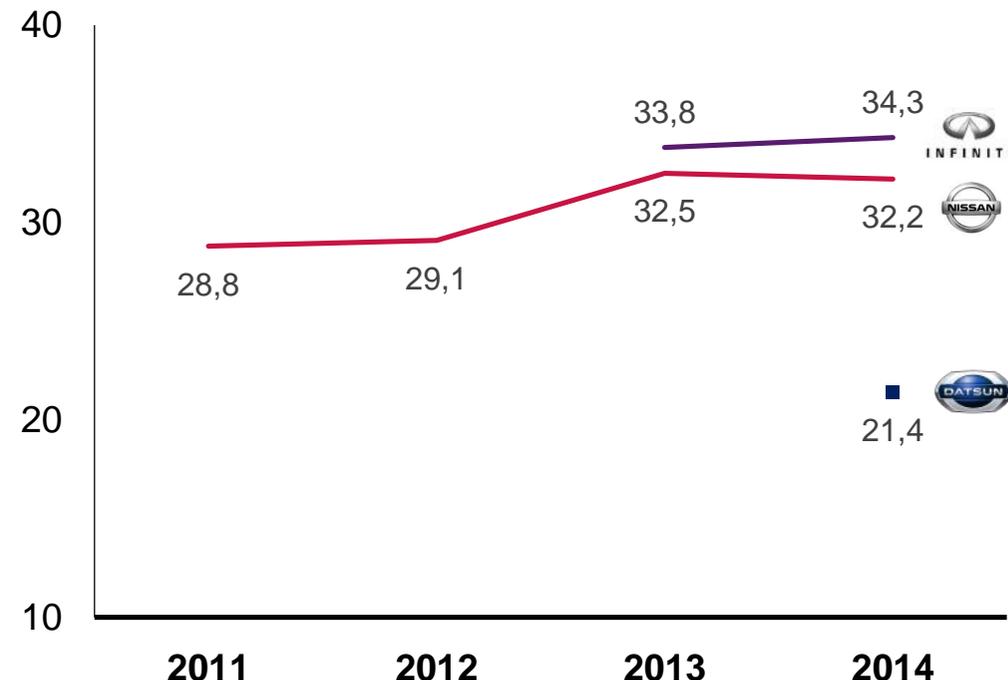
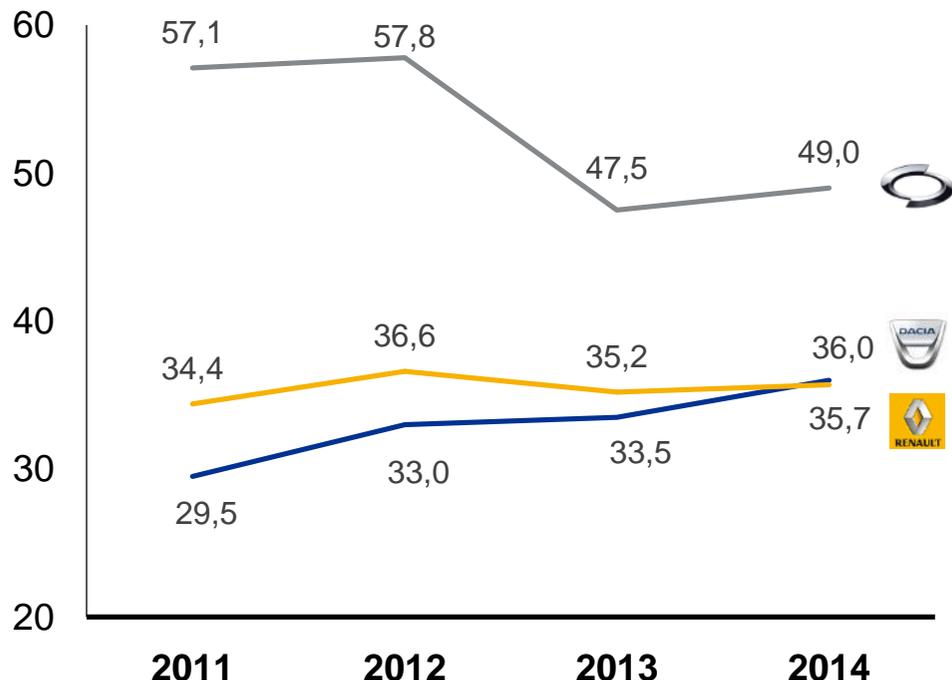
* Volumes d'immatriculations Alliance en 2014 en milliers d'unités

** MTM VP + VU sur périmètre RCI



UN TAUX D'INTERVENTION ÉLEVÉ SUR TOUTES LES MARQUES

Taux d'intervention (TI) (%)

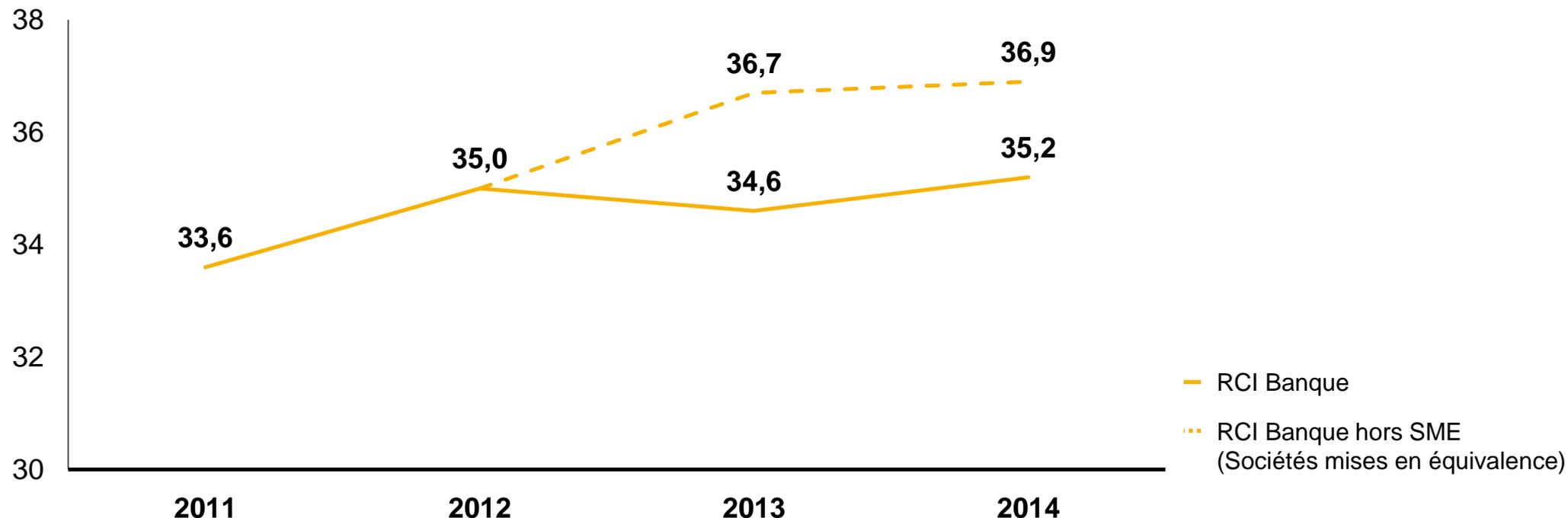


Taux d'intervention (TI) : nombre de dossiers financés / nombre de véhicules immatriculés



PROGRESSION DU TAUX D'INTERVENTION TOUTES MARQUES

Taux d'intervention (TI) (%)

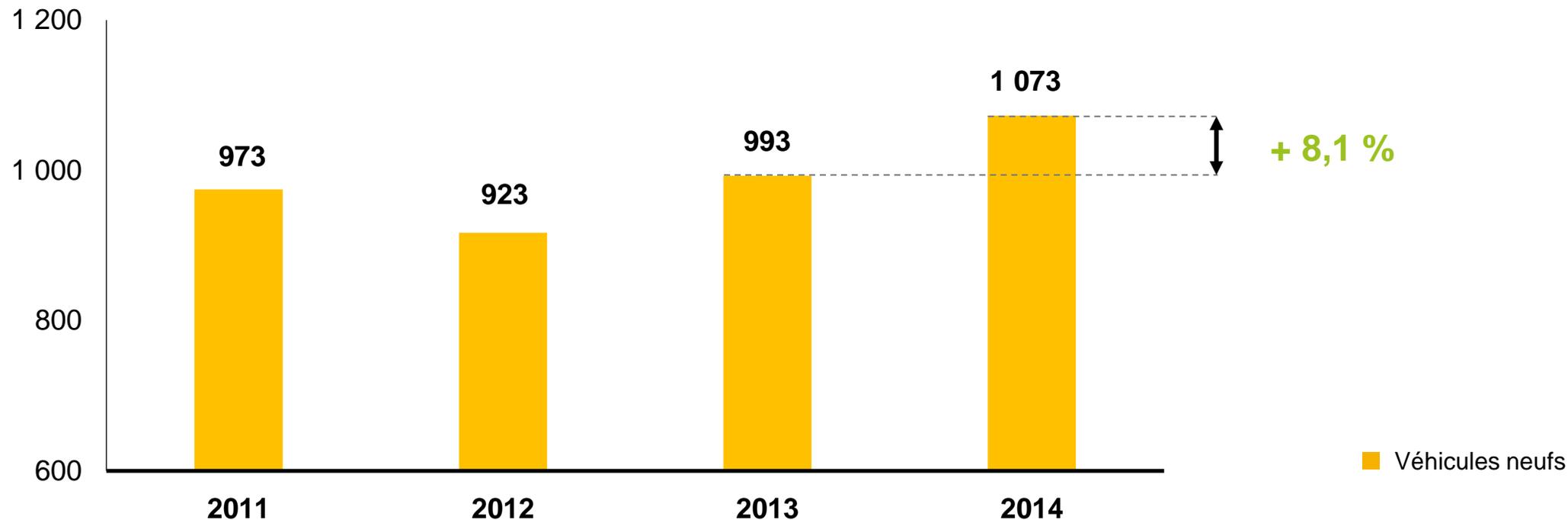


Taux d'intervention (TI) : nombre de dossiers financés / nombre de véhicules immatriculés



UN NOMBRE DE NOUVEAUX FINANCEMENTS V.N. EN FORTE HAUSSE

Nombre de contrats (Milliers d'unités)



UNE PERFORMANCE SOUTENUE PAR LA DYNAMIQUE DES MARCHÉS EN EUROPE



RÉSULTATS 2014

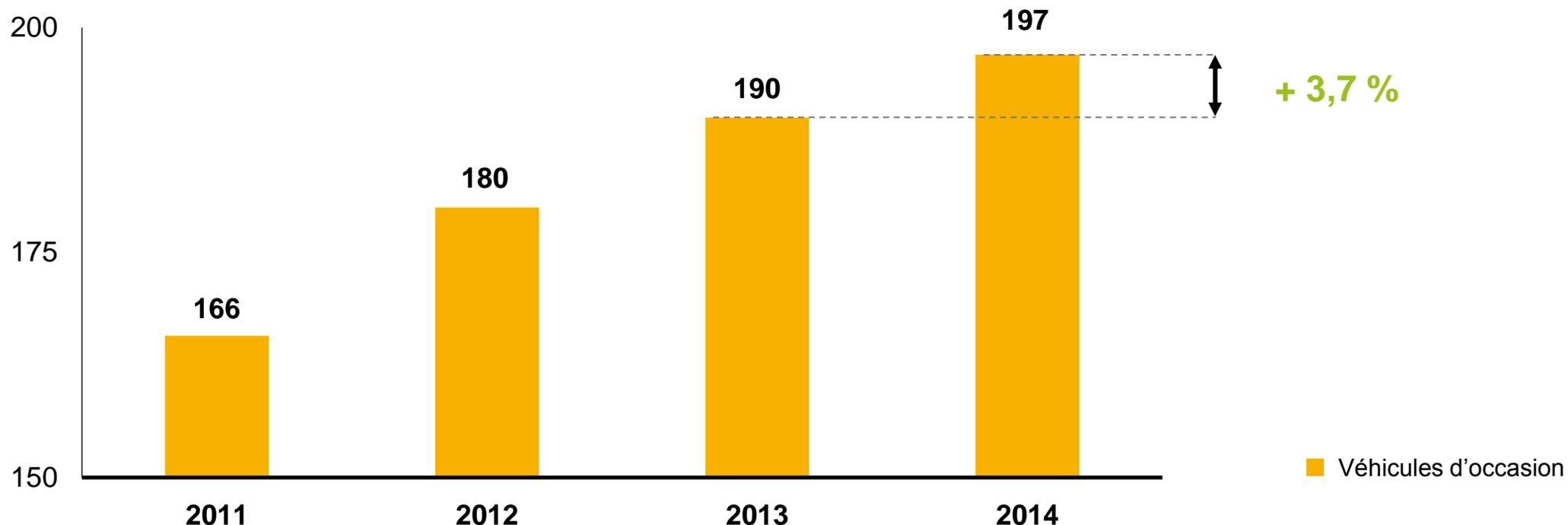
Immatriculations Alliance	1 896 130	+ 11,7 %
Part de marché Alliance	13,7 %	+ 0,7 pt

Dossiers de financement VN	692 083	+ 15,7 %
Taux d'intervention	36,4 %	+ 1,3 pt



HAUSSE DE L'ACTIVITÉ DE FINANCEMENT DES VÉHICULES D'OCCASION

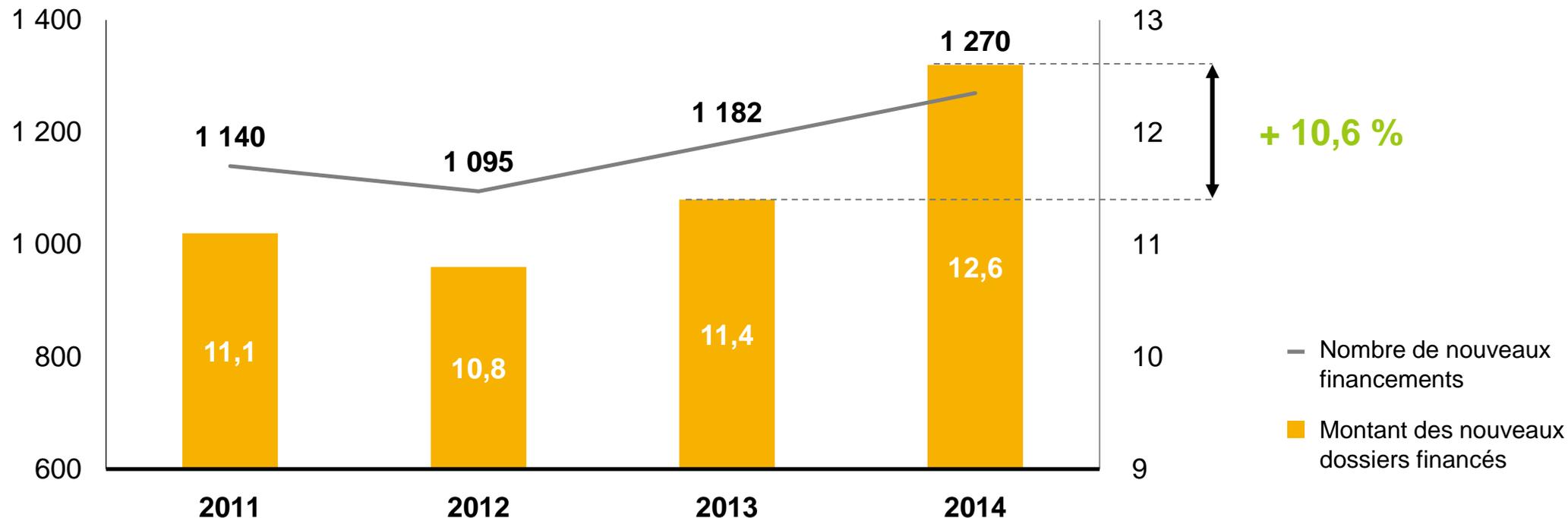
Nombre de contrats (Milliers d'unités)



UN NIVEAU DE NOUVEAUX FINANCEMENTS HISTORIQUE

Nombre de contrats* (Milliers d'unités)

Nouveaux dossiers financés (Milliards d'€)

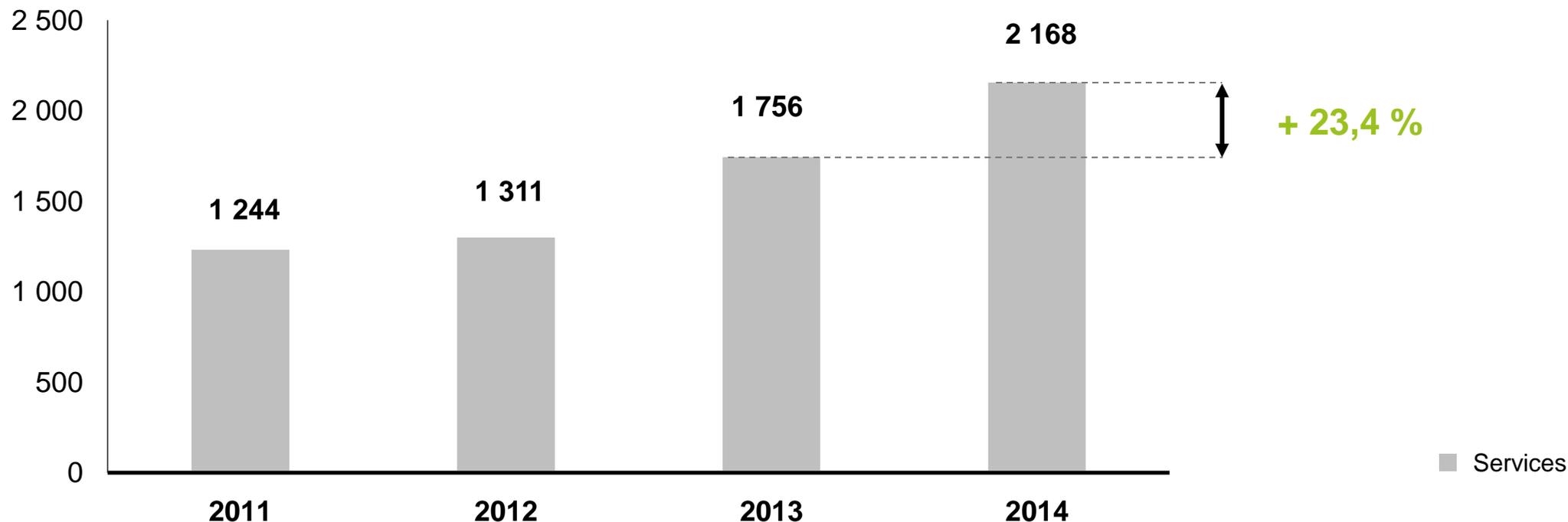


* Y compris sociétés non consolidées



L'ACCÉLÉRATION SUR LES SERVICES SE CONFIRME

Nombre de contrats (Milliers d'unités)



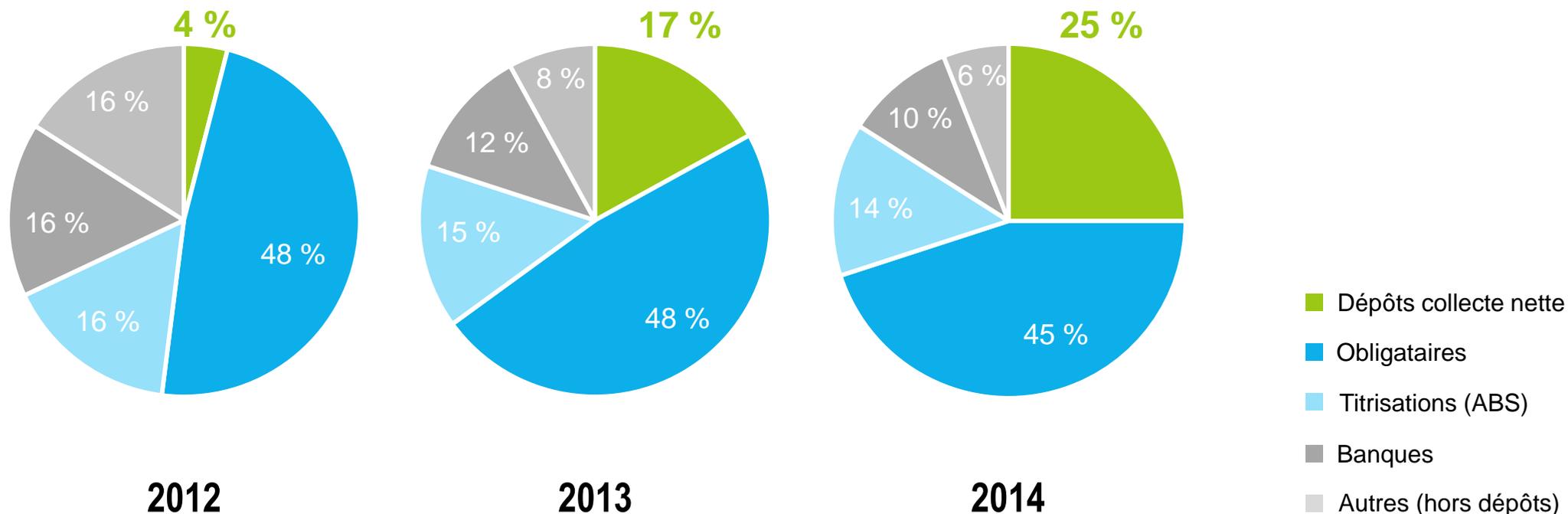
UN MONTANT NET D'ÉPARGNE COLLECTÉE REPRÉSENTANT 26 % DES ENCOURS

	FIN 2012	FIN 2013	FIN 2014
PAYS	1	2	3
NOMBRE DE CLIENTS EN PORTEFEUILLE	~ 22 500	~ 134 000	~ 193 000
ÉPARGNE NETTE (en Milliards d'€)	0,8	4,3	6,5
% d'ENCOURS	3 %	17 %	26 %



RÉDUIRE LA DÉPENDANCE AUX FINANCEMENTS DE MARCHÉ GRÂCE À LA COLLECTE DE DÉPÔTS

Évolution de la structure de l'endettement



02

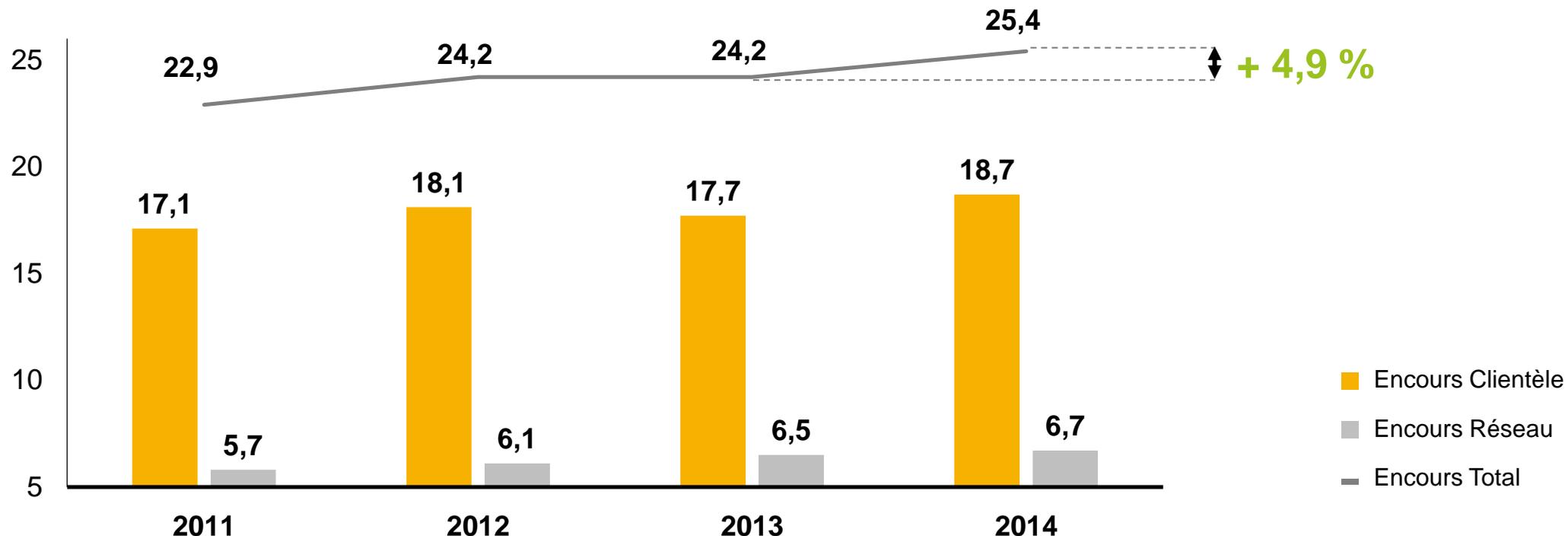
RÉSULTATS 2014

RÉSULTATS COMMERCIAUX
RÉSULTATS FINANCIERS



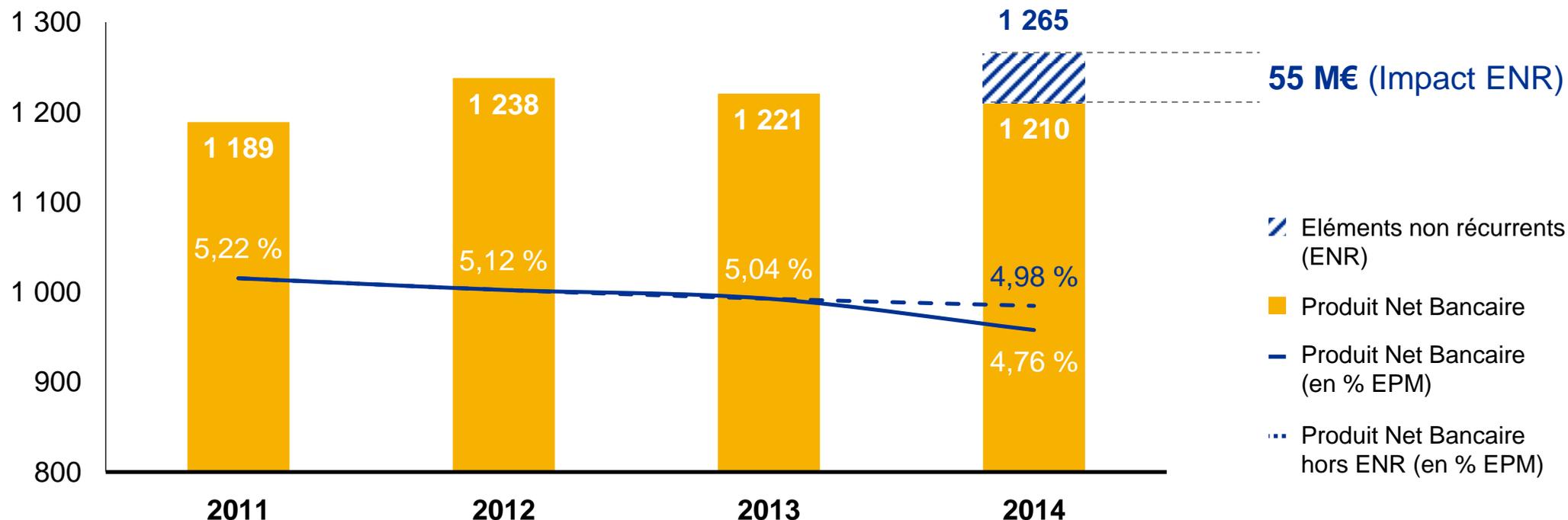
HAUSSE DE L'ENCOURS PRODUCTIF MOYEN SOUTENU PAR LA CROISSANCE DE L'ENCOURS CLIENTÈLE

Milliards d'€



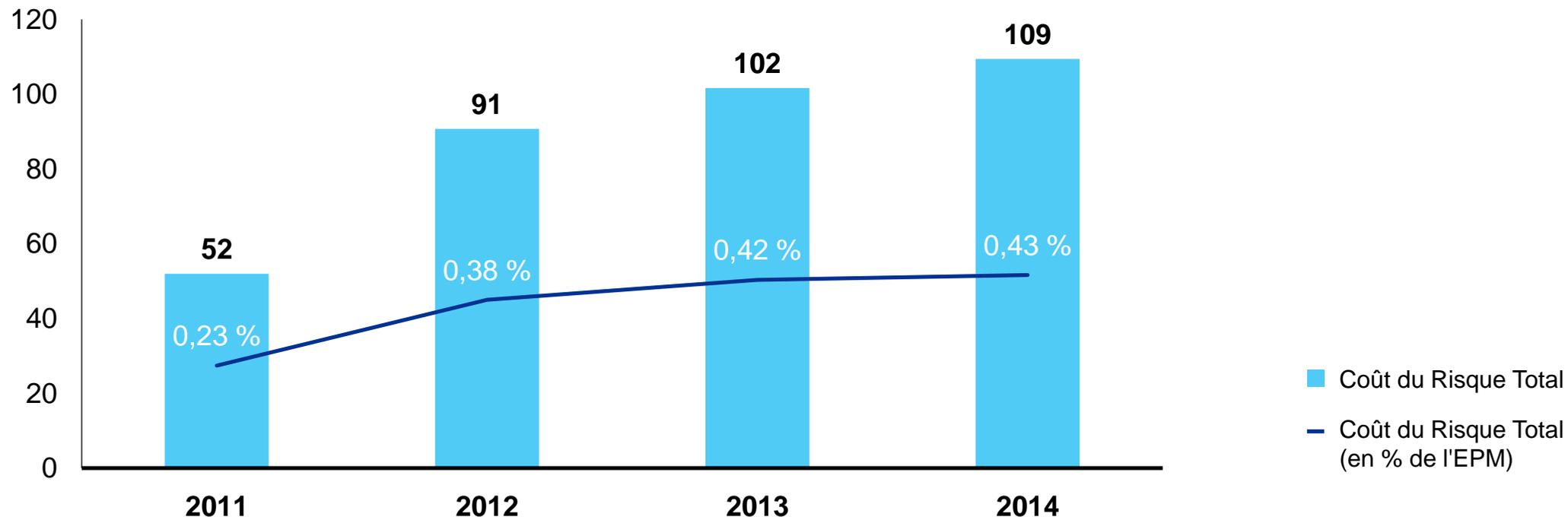
UN PRODUIT NET BANCAIRE QUI SE MAINTIENT À UN NIVEAU ÉLEVÉ MALGRÉ DES ÉLÉMENTS NON RÉCURRENTS SIGNIFICATIFS

Millions d'€



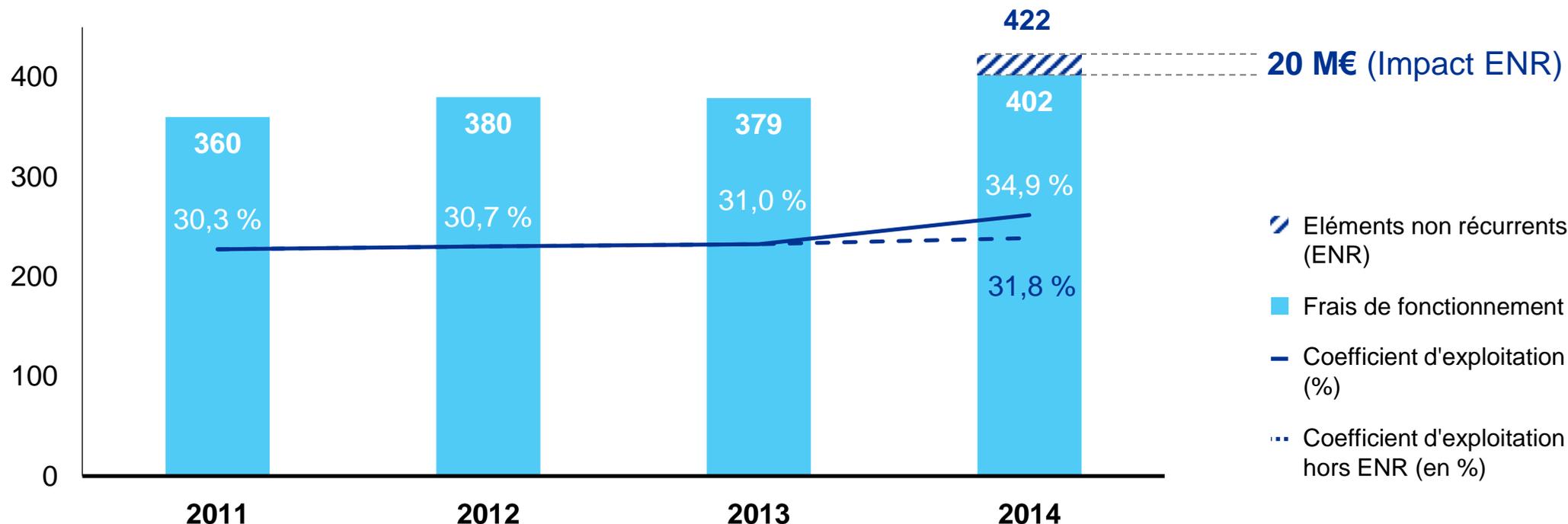
UNE CROISSANCE COMMERCIALE AVEC UN COÛT DU RISQUE MAÎTRISÉ

Millions d'€



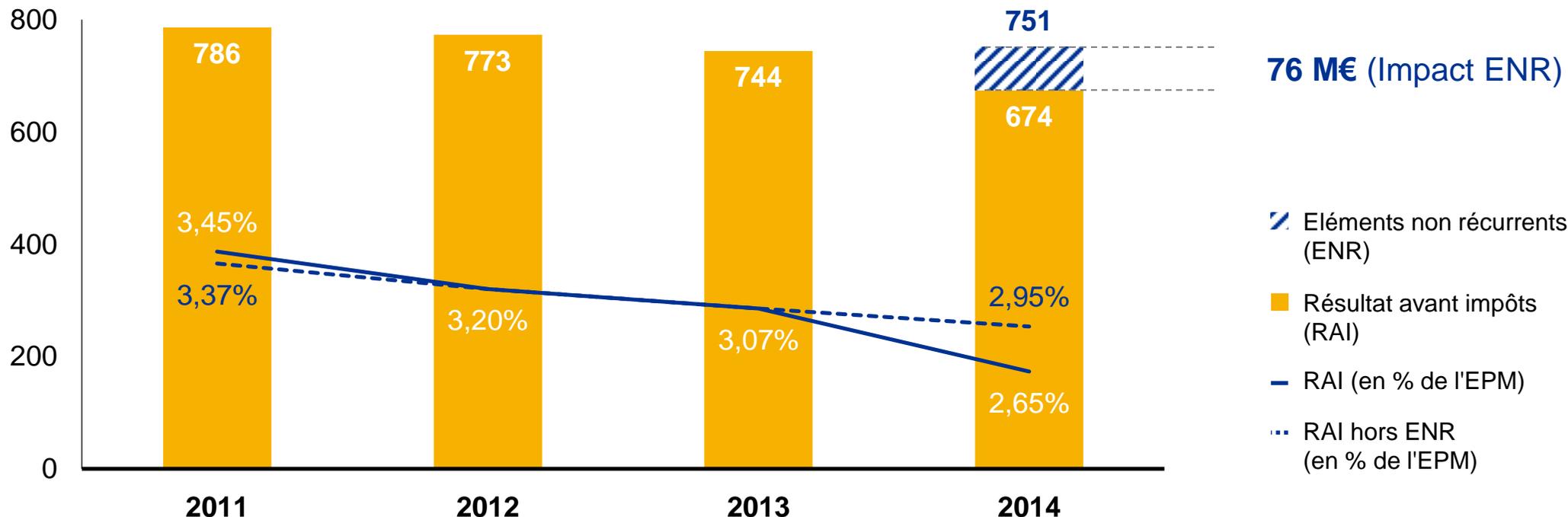
DES FRAIS AJUSTÉS POUR SOUTENIR LA CROISSANCE

Frais de fonctionnement (en Millions d'€)



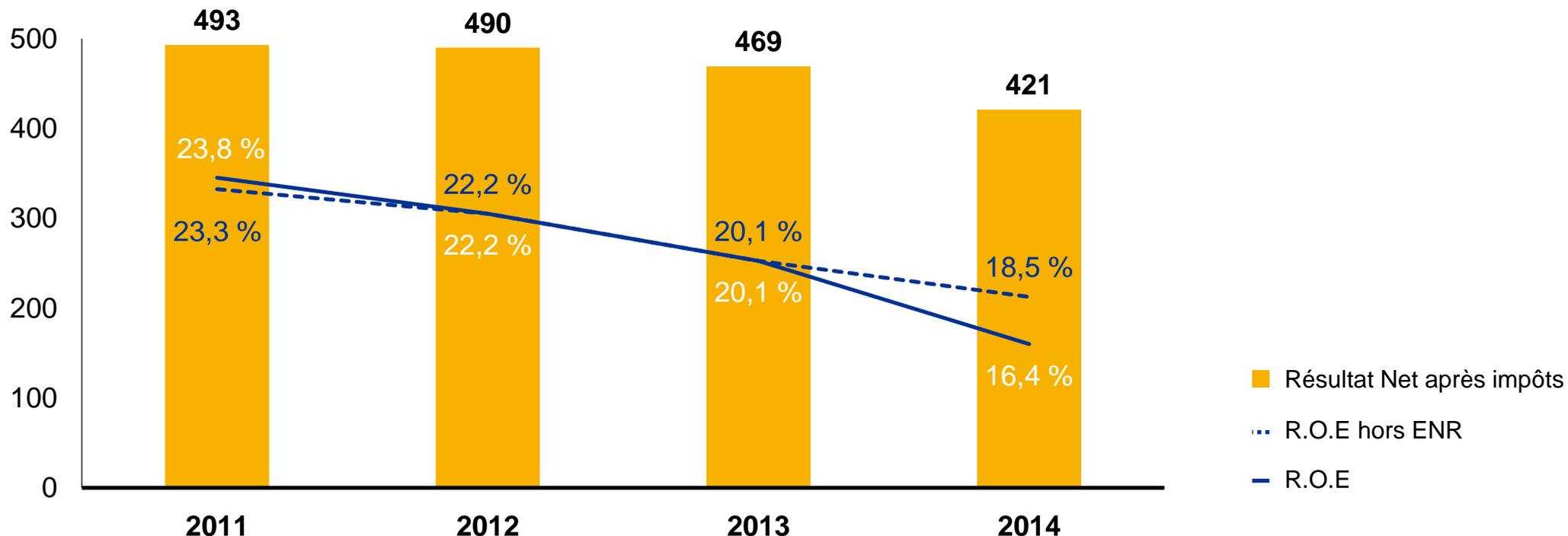
UNE RENTABILITÉ QUI SE MAINTIENT À UN NIVEAU ÉLEVÉ

Millions d'€



UN R.O.E HORS ÉLÉMENTS NON RÉCURRENTS EN LIGNE AVEC LES OBJECTIFS

Millions d'€



2014, UNE ANNÉE DE FORTE CROISSANCE QUI CONFIRME L'AMBITION DU PLAN STRATÉGIQUE DE RCI BANQUE

**TAUX
D'INTERVENTION**
HAUSSE DE
0,6 POINT

01

**NOUVEAUX
FINANCEMENTS**
12,6 MILLIARDS
D'EUROS

02

**NOUVEAUX
SERVICES**
2,2 MILLIONS

03

**MONTANT NET
D'ÉPARGNE
COLLECTÉE**
6,5 MILLIARDS
D'EUROS

04



03

PERSPECTIVES 2015



UN PLAN DE CROISSANCE AMBITIEUX



**SOUTENIR LA CROISSANCE
DES ENCOURS DE FINANCEMENTS
ET LA VENTE DE SERVICES
À TOUS LES CLIENTS VN ET VO**



**ACCOMPAGNER
LE DÉVELOPPEMENT DE L'ALLIANCE
À L'INTERNATIONAL**



**DÉVELOPPER UNE OFFRE DE PRODUITS
& DE SERVICES À FORTE VALEUR AJOUTÉE
POUR LE CLIENT**

ACCOMPAGNER LE DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL DE L'ALLIANCE

Новый Datsun on-DO
Начало...



от 329 000 руб.*

Рекомендованная розничная цена на автомобиль Datsun on-DO в комплектации Access (Доступность) 2014 года производства – от 329 000 рублей.

NOUVELLE MARQUE : DATSUN

THE NEW GENERATION
RENAULT DUSTER.
AT AN INTEREST RATE
OF JUST **6.99%***

RANGE STARTS FROM **₹8.36 LAKH*** ONLY.



110 PS dCi ENGINE

D-CMG: NEW DRIVE MOTORONICS FOR A MORE EFFICIENT & RESPONSIVE POWERTRAIN

ADVANCED SAFETY PACKAGE - ESP/ABS, AEB, EBD, HSA, CRUISE CONTROL & DUAL AIRBAGS

NEW PREMIUM LEATHER UPHOLSTERY, SOFT TOUCH DASHBOARD & SPORTY 3-SPOKE STEERING WHEEL

FIRST-IN-SEGMENT ECO MODE FOR HIGHER FUEL EFFICIENCY

INTEGRATED TOUCHSCREEN MEDIA/NAV & GEAR SHIFT INDICATOR

EXCELLENT OFFERS ON 2014 STOCK

DRIVE THE CHANGE



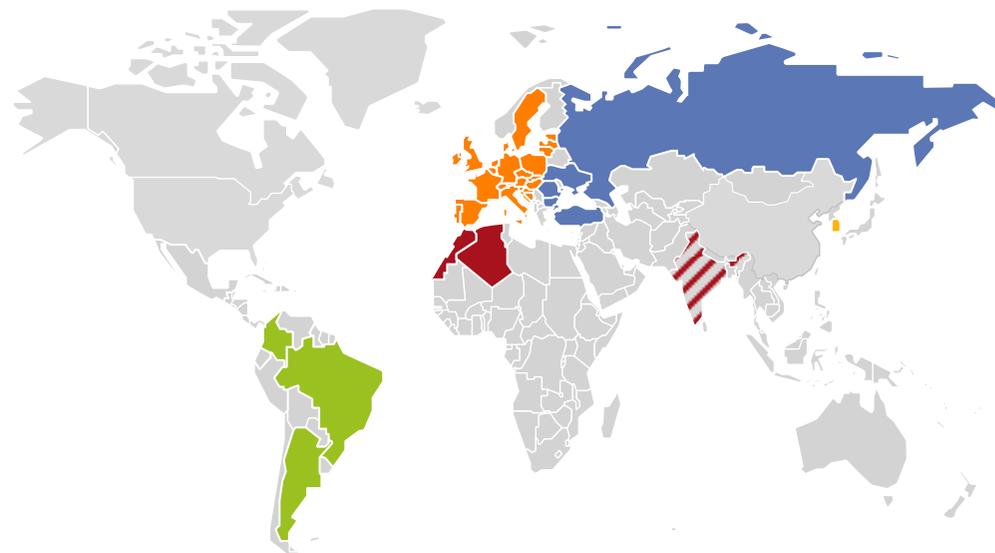
NOUVELLE IMPLANTATION : INDE



ASSURER LE DÉPLOIEMENT DES SERVICES À L'INTERNATIONAL



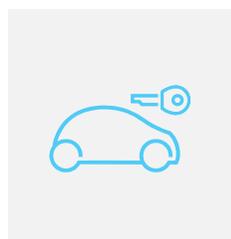
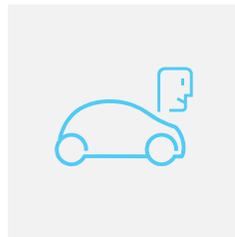
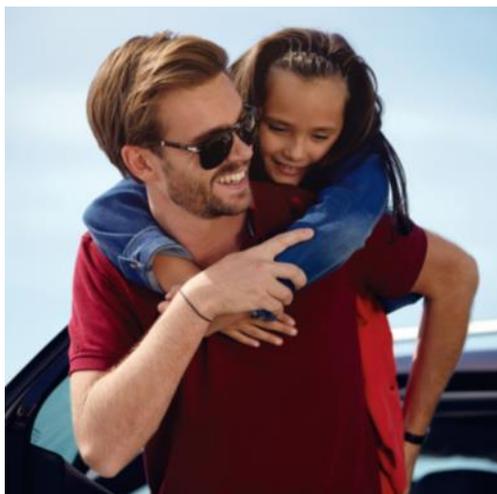
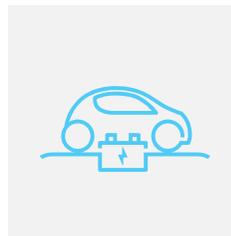
L'OBJECTIF DE **2 MILLIONS DE SERVICES** PAR AN
A ÉTÉ DÉPASSÉ EN 2014



DÉPLOYER UNE OFFRE DE SERVICES
DANS CHAQUE PAYS



DÉVELOPPER UNE GAMME DE SERVICES RÉPONDANT AUX BESOINS DES AUTOMOBILISTES



POUR SUIVRE LA DIVERSIFICATION DU REFINANCEMENT EN DÉVELOPPANT L'ACTIVITÉ ÉPARGNE

30%*



DES ENCOURS DE CRÉDIT

QUATRIÈME PAYS DE COLLECTE DE DÉPÔTS

**Cible de montant net d'épargne collectée à fin 2016*



ACCÉLÉRER SUR LES INNOVATIONS DIGITALES



04

QUESTIONS/RÉPONSES



RCI Banque

groupe RENAULT

